RA 8. Diseñar soluciones reales de Ingeniería en Telecomunicaciones que proponen valor único como respuesta a necesidades específicas consideradas desde el punto de vista de los involucrados.

criterio	Insatisfactorio	En desarrollo	Satisfactorio	Ejemplar
Define el problema desde el punto de vista de los involucrados aplicando herramientas.	No identifica correctamente a los involucrados o no redacta de manera clara y correcta el problema.	Redacta el problema de manera clara y correcta, e identifica a los involucrados correctos, pero no evidencia tomar en cuenta sus puntos de vista porque no usa o usa de manera inadecuada los procedimientos y técnicas de investigación.	Redacta el problema de manera clara y correcta, e identifica a los involucrados correctos, pero no recoge de manera completa sus puntos de vista porque le falta aún dominar los procedimientos y técnicas de investigación.	Identifica a los involucrados y define el problema clara y correctamente desde la perspectiva de estos, mostrando dominio de las técnicas de investigación.
Propone una solución real (producto y/o servicio) y completa considerando diferentes factores importantes, así como otras opciones de solución.	La solución propuesta no es clara o no es real.	Plantea una solución real (producto y/o servicio) pero de manera parcialmente clara o incompleta.	Propone una solución real (producto y/o servicio) que es completa y está bien definida, considerando factores económicos, ambientales, sociales, culturales y globales. No hay evidencia de haber explorado otras opciones de solución.	Propone una solución real (producto y/o servicio) que es completa y está bien definida, considerando factores económicos, ambientales, sociales, culturales y globales. Evidencia también haber explorado otras soluciones.
Defiende con argumentos el valor único de la solución para justificar su posible adopción.	No se identifica claramente beneficios o desventajas de la solución sino solamente se dan sus características funcionales o técnicas.	Se identifican beneficios y desventajas de la solución, pero de manera ambigua o sin defenderlas con argumentos sólidos.	Se defiende con argumentos los beneficios y desventajas de la solución en relación con otras opciones y se ilustra con ejemplos claros por qué habría adopción de los involucrados.	Se defiende con argumentos los beneficios y desventajas de la solución en relación con otras opciones y se ilustra con ejemplos claros y con cifras cuantitativas por qué habría adopción de los involucrados.