

ING. VICTOR IBARRA, MBA, PMP

KM 7.5 Vía a Samborondón, Urb. Laguna del Sol L-26; Guayaquil-Ecuador. Cel: 08-2905882,
vibarra@ecua.net.ec – vibarra@espol.edu.ec

ESTUDIOS

Junio 1998	INCAE , MASTER IN BUSINESS ADMINISTRATION, COSTA RICA
Febrero 2012	PMI , PROJECT MANAGEMENT PROFESSIONAL - PMP
Diciembre 1994	ESPOL , INGENIERO EN COMPUTACION, CON ENFASIS EN SISTEMAS DE INFORMACION GERENCIAL
Mayo 2012	TECNOLOGICO DE MONTERREY , MARKETING DIGITAL
Noviembre 2007	TECNOLOGICO DE MONTERREY , COMPETENCIAS Y HABILIDADES GERENCIALES
Julio 2002	BERKELEY, UNIVERSITY OF CALIFORNIA , CRITICAL THINKING & DECISION MAKING
Octubre 2001	BERKELEY, UNIVERSITY OF CALIFORNIA NEGOTIATIONS
Agosto 1997	RICE UNIVERSITY, HOUSTON-USA , PROJECT MANAGEMENT

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Agosto 2009 Actual	CORPORACION EL ROSADO GERENTE PLANIFICACION Y GESTION DE TECNOLOGIA GUAYAQUIL, ECUADOR
	<ul style="list-style-type: none">• Corporación El Rosado es uno de los 5 primeros grupos empresariales del país que abarca varias líneas de negocio especializado en el segmento de retail como: hipermercados, centros comerciales, cines, restaurantes, y negocios de entretenimiento.• Es mi responsabilidad la administración y reorganización de los procesos de tecnología, selección de nueva infraestructura y el cumplimiento y gestión de los principales proyectos de todos los negocios de la Organización.• Analizo y decido la adopción de las mejores prácticas empresariales en tecnología de Información. Genero casos de negocio que procuran mejorar la eficiencia, productividad y rentabilidad.• Procuero la seguridad, continuidad y contingencia del Negocio desde el punto de vista de Tecnologías de Información.
Agosto 2005 Julio 2009	MOTOROLA IDEN PROJECT – RADIO TRUNKING ECUADOR GERENTE COMERCIAL-GERENTE DEL PROYECTO GUAYAQUIL, ECUADOR
	<ul style="list-style-type: none">• Monttcashire es la razón social de la naciente y nueva operadora de servicios de telecomunicaciones móviles en el Ecuador.• Dirigí el proyecto global cuyo objetivo fue implementar el primer sistema en Ecuador de radiocomunicación digital. (www.nextel.com).• Dirigí la investigación de mercado, la estrategia de lanzamiento del nuevo producto, el plan de negocios de la compañía y las políticas de precio, promoción, la contratación de la fuerza de ventas, análisis de canales y comunicación.• Manejé las relaciones internacionales con socios proveedores así como las relaciones con entes gubernamentales y de control en el país.
Junio 2000 Julio 2005	ECUANET - MEGADATOS GERENTE REGIONAL-GERENTE COMERCIAL GUAYAQUIL, ECUADOR www.ecuanet.com
	<ul style="list-style-type: none">• Desarrollé estrategias, presupuestos, planes y programas de negocios de telecomunicaciones, transmisión de datos e Internet a nivel nacional.• Logré el crecimiento de ingresos sostenidos y recurrentes de la compañía desde \$2MM en el año 2000 a \$13MM de nuevos negocios en el año 2005.• Evalué la factibilidad económica, operativa y comercial para el lanzamiento de nuevos proyectos y servicios corporativos en el país. Elaboré las políticas y la estrategia comercial de cada producto. Lideré un equipo comercial a Nivel Nacional• Lideré, establecí y conformé desde su creación la operación de Megadatos-Ecuanet en Guayaquil. Fui responsable de los resultados y cumplimiento presupuestario de las diferentes unidades administrativas de la región.• Fui responsable del acoplamiento y rediseño de los procesos de la compañía luego de la fusión de la misma con varias compañías a nivel nacional.• Negocié el financiamiento de nuevos proyectos con proveedores nacionales e internacionales. Firmé además alianzas estratégicas o de representación con socios internacionales en USA, Panamá, Colombia, Venezuela y Chile.

- Fui responsable y líder del proyecto de la implementación del Sistema de Gestión de Calidad ISO 9001:2000 en Guayaquil como REPRESENTANTE DE LA DIRECCION Y AUDITOR LIDER.

GERENTE FINANCIERO ADMINISTRATIVO **QUITO, ECUADOR**

- Establecí y lideré los planes de la estrategia financiera de la corporación LATINET quien adquirió la compañía en 1998.
- Se refinanciaron todos los pasivos de la compañía, así como también se inició el proceso de búsqueda de fondos para inversión con Bancos Internacionales.
- Mantuvimos viable y rentable a la compañía luego de la crisis financiera de los años 1999-2000, cuando perdimos el 60% de los ingresos que estaban concentrados en dos bancos locales que cerraron.
- Implementé el sistema de remuneración variable en la compañía basado en la metodología de indicadores de gestión financiera y *Balance Score Card*

Junio 1998
Mayo 2000

LATINET HOLDING

GERENTE DE PROYECTOS PARA LATINOAMERICA **MIAMI, USA**

- Realicé el *due-dilligence* para proyectos de fusión o adquisición de empresas proveedoras de Internet y de telecomunicaciones en Venezuela, Colombia, Ecuador y Panamá.
- Valoré proyectos de inversión y planes de negocios de nuevas tecnologías en el sector de Telecomunicaciones para Latinoamérica.
- Estuvo bajo mi responsabilidad la inserción de RAMTELECOM - MEGADATOS, la nueva empresa en Ecuador a los estándares, productos y economías de escala de la Corporación Latinet.

Diciembre 1993
Agosto 1996

PORTA CELULAR

GERENTE DE SISTEMAS – GERENTE DE PROYECTOS **GUAYAQUIL, ECUADOR**

- Fui parte del equipo que definió los procedimientos de Mercadeo, Servicio al cliente, Facturación y Crédito/Cobranzas de la naciente compañía de telecomunicaciones en 1993.
- Introduje, diseñé y lancé el "PROYECTO DE SISTEMAS PORTA CONTROL" (Sistema prepago de telefonía celular).
- Recomendé, diseñé e implementé el "PROYECTO DE SISTEMAS ROAMING", con ello se integraron las plataformas tecnologicas existentes (NORTEL) con los Sistemas de Información de la compañía.

EXPERIENCIA ACADEMICA

Actual

ESCUELA SUPERIOR POLITECNICA DEL LITORAL - ESPOL -

- Profesor de Postgrado - Maestría de Investigación de Mercados y Maestría de Gestión de la Productividad y Calidad:
 - FUNDAMENTOS DE MARKETING
 - PLANEACION DE MERCADOS
 - FORMULACION Y GESTION DE PROYECTOS

Actual

UNIVERSIDAD DE ESPECIALIDADES ESPIRITU SANTO – UEES –

- Profesor de Postgrado - Maestría en Administración de Empresas:
 - PREPARACION Y EVALUACION DE PROYECTOS
 - SISTEMAS DE INFORMACION GERENCIAL

IDIOMAS:

Español nativo; **Inglés** fluido.

REPRESENTACIONES:

Miembro del Consejo Asesor de Consolidos Corp. empresa multinacional de e-learning, 2008
 Miembro de la Comisión Telecomunicaciones de la Cámara de Comercio de Guayaquil, 2005
 Vicepresidente y miembro del Directorio Fundación Procare, 2004
 Editor de la Revista INCAE (Magazine Bi-anual), Junio 1997
 Presidente de la Asociación de Estudiantes de Ingeniería ESPOL, 1994
 Abanderado y Mejor Bachiller Colegio Cristóbal Colón de Guayaquil, 1988

LUGAR Y FECHA
DE NACIMIENTO:

Guayaquil - Ecuador, Abril 8 de 1971



INCAE

Por acuerdo del Consejo Directivo
y previa recomendación de la Facultad
confiere a

Victor Luis Narra Garzón

el grado de

**MASTER EN ADMINISTRACIÓN
DE EMPRESAS**

En fe de lo cual, se le extiende el presente título, respaldado por las firmas del Rector y del Decano de los Programas de Maestrías y por el sello oficial del INCAE. Dado en la Ciudad de Alajuela, República de Costa Rica, Centro América, el día veinte de junio de mil novecientos noventa y ocho.

RECTOR

DECANO



**TECNOLOGICO
DE MONTERREY**

El Instituto Tecnológico y de Estudios
Superiores de Monterrey

Otorga el presente

DIPLOMA

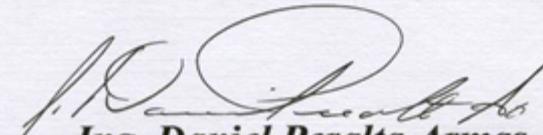
A

VÍCTOR LUIS IBARRA GARZÓN

por haber acreditado el programa internacional en

***DESARROLLO DE HABILIDADES Y
COMPETENCIAS GERENCIALES***

Otorgado en Toluca, Edo. de México; diciembre de 2007



Ing. Daniel Peralta Armas

Director de Sedes Rectoría Zona Centro

Project Management Institute

THIS IS TO CERTIFY THAT

VICTOR IBARRA

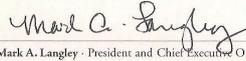
HAS BEEN FORMALLY EVALUATED FOR DEMONSTRATED EXPERIENCE,
KNOWLEDGE AND SKILLS TO LEAD AND DIRECT PROJECT TEAMS AND IS HEREBY
BESTOWED THE GLOBAL CREDENTIAL

Project Management Professional

IN TESTIMONY WHEREOF, WE HAVE SUBSCRIBED OUR SIGNATURES UNDER THE SEAL OF THE INSTITUTE.



Peter Monkhouse - Chair, Board of Directors



Mark A. Langley - President and Chief Executive Officer



PMP® Number **1488972**

PMP® Original Grant Date **25 February 2012**

PMP® Expiration Date **24 February 2015**



University of California, Berkeley

UNIVERSITY EXTENSION

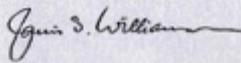
This is to confirm that

Ing. Víctor Ibarra

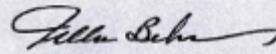
has successfully completed

Negotiations

October 1-2, 2001



Janis S. Williamson
Assistant Dean, University Extension



Jilla Behnam
Director, International Partnerships

University Of California, Berkeley



Center for Executive Development
Haas School of Business

This is to certify that

Victor Ibarra

Successfully completed

Critical Thinking and Decision Making

July 11–12, 2002

Paul T. Stares
Assistant Dean for Executive Learning
Haas School of Business

RICE

UNIVERSITY

SCHOOL OF BUSINESS

This is to certify that

VICTOR IBARRA

Has successfully completed

PROJECT MANAGEMENT

July, 1997



RICE

Randy William
Director