

## 7) Reconocer la necesidad de emprender, y las habilidades para convertirse en emprendedor.

Criterio	NIVEL DE APRENDIZAJE			
	Inicial	En Desarrollo	Desarrollado	Excelencia
<b>1. Formular propuestas de valor:</b> Identifica las necesidades o problemas de potenciales clientes y/o usuarios y es capaz de formular una solución validada.	No hay comprensión de los usuarios/clientes ni de qué es lo que ellos necesitan.	Muestra comprensión incompleta de los usuarios/clientes y de por qué ellos querrían la solución propuesta.	Entiende claramente a los usuarios aunque aún justifica parcialmente el por qué ellos querrían la solución propuesta	Evidencia claramente que conoce a los clientes/usuarios y justifica claramente por qué ellos querrían la solución.
<b>2. Manejar problemas:</b> Identifica y soluciona problemas encontrados durante la realización de un Proyecto o tarea.	No identificó problemas o no realice esfuerzos por resolverlos.	Identificó y trató de resolver solamente problemas menores y no los problemas más importantes	Identificó los problemas importantes ocurridos e intentó aplicar soluciones adecuadas	Identificó los problemas ocurridos y encontró soluciones razonablemente buenas.
<b>3. Desarrollar redes de contacto:</b> Identifica contactos y los administra obteniendo información o recursos útiles para algún Proyecto o tarea. Los contactos son personas desconocidas y fuera de la ESPOL.	No evidencia lograr contactos o administrarlos.	Abordó y administró efectivamente un contacto fuera de ESPOL	Abordó y administró efectivamente dos o tres contactos fuera de ESPOL	Abordó y administró efectivamente más de tres contactos fuera de ESPOL
<b>4. Elaborar productos / servicios de calidad:</b> Elabora un producto o servicio resultante de una tarea o Proyecto cuya calidad es reconocida por un cliente, potencial cliente o un tercero con credenciales para evaluarlo.	La calidad y presentación del producto/servicio son desagradables.	La calidad y presentación del producto/servicio es limitada y hace que sea poco atractivo para los clientes/usuarios	La calidad y presentación del producto/servicio es aceptable y se nota trabajo, pero pudo hacerse mejor con un poco más de esfuerzo.	La calidad y presentación del producto/servicio obtenido va más allá de lo solicitado.